

Financial Hub

Partner Programm

Gezielte Chancen

«Low Latency» ist heutzutage im harten Wettbewerb des automatisierten Handels ein entscheidender Erfolgsfaktor. Interxion unterstützt Sie mit seinem Equipment Housing-Angebot in nächster Nähe der Finanzplätze und bietet Kunden mit Bedarf an Hochgeschwindigkeitshandel Konnektivität innerhalb unserer speziell eingerichteten Rechenzentren.

Die dadurch entstehende Gemeinschaft von Marktteilnehmern innerhalb unserer Rechenzentren schafft ein chancenreiches Umfeld für Anbieter von Mehrwertdiensten für die Finanzbranche. Interxion hat das Financial Hub Partner Programm ins Leben gerufen, um diesen Kunden mehr zu bieten.

Im Zentrum der Finanzmärkte

Was macht unsere Rechenzentren für Finanzdienstleister so einzigartig?

Interxion ist stolz darauf, Rechenzentren der Spitzenklasse zu entwerfen, zu bauen und zu betreiben, die den hohen Ansprüchen der Branche entsprechen. Jeder Financial Hub ist das Allerheiligste eines Rechenzentrums mit Liquiditätsanbindung. Die Hubs sind darauf ausgelegt, extrem hohen Intensitäten im Netzwerkverkehr standzuhalten und sie bieten das Niveau an Sicherheit, Verfügbarkeit und Belastbarkeit, das Finanzunternehmen benötigen.

Unsere Financial Hubs liegen in nächster Nähe der Börsenstandorte und der Marktteilnehmer in allen grossen europäischen Finanzzentren. Damit liegen wir im Zentrum der Finanzmärkte.

Aufbau integrierter Lösungskonzepte

Für unsere Kunden in der Finanzbranche ist die Colocation in einem Rechenzentrum der Topqualität nicht das Ziel, sondern erst der Anfang.

Die eigentliche Wertschöpfung liegt langfristig im Angebot von Finanzdienstleistungen, die an einem einzigen Standort eine erfolgreiche elektronische Handelstransaktion ausmachen. Gemeinsam können wir für unsere Nutzer ein komplettes Lösungskonzept gestalten und schaffen so die besten Voraussetzungen für das Cross-Selling unserer Leistungen. Wir verringern die Latenz, steigern die Leistungen und machen es für unsere Kunden leichter, ihre Handelssysteme erfolgreich zu entwickeln und einzusetzen.

Das ist der eigentliche Kern des Interxion Financial Hub

Hauptvorteile

- Zugang zu über 200 Finanzdienstleistungsunternehmen
- Gemeinsame Verkaufs- und Marketingaktivitäten fördern Ihre Einkünfte
- Anreize und Belohnungen für Kundenempfehlungen
- Einsatz Ihrer Leistungen im Zentrum der Finanzmärkte
- Europaweites Netzwerk, 26 Rechenzentren in 11 Ländern
- Zugang zum Financial Hub Testlabor

Das Testlabor – zeigen Sie, was Sie können

Unser Testlabor ist ein spezieller Ort, wo die Kunden die Leistung ihrer Anwendungen entwickeln, testen und verbessern können. Dieses Umfeld steht unseren Partnern zur Verfügung, damit Sie den praktischen Nutzen Ihres Produkts in Echtzeit beweisen können.

Partner Programms: zusammenarbeiten, um für gemeinsame Kunden Wertschöpfung freizusetzen.

Die richtigen Kontakte herstellen

Durch die Partnerschaft mit Interxion bekommen Sie Zugang zu einer grossen, stetig wachsenden Gemeinschaft von Finanzdienstleistern.

Unsere Kunden benötigen Anwendungen, Produkte und Dienstleistungen, die ihre Leistung steigern und ihnen Wettbewerbsvorteile verschaffen: Marktdaten, Feed Handler, algorithmische Rechner, SORs, Tools zur Überwachung des Pre-Trade-Risikos und der Latenz. Das Financial Hub Partner Programm bietet Ihnen ein Mittel, sich ihrem Zielpublikum vorzustellen, indem sie sowohl innerhalb als auch ausserhalb unserer Rechenzentren Verbindungen zu ihren Kunden herstellen.

Zusammenarbeit

Interxion setzt auf langfristige Partnerschaften: für den Aufbau unserer Beziehung wird ein Partnerschaftsmanager eingesetzt. Anhand regelmässiger Networking-Events, Newsletter und andere Mitteilungen informieren wir unsere Kunden stets über neue Partner und Lösungskonzepte.

Unser Empfehlungssystem sorgt dafür, dass Sie belohnt werden, wenn Sie Ihre Kunden zu Interxion bringen.

Financial Hub

Partner Programm

Partnergemeinschaft und Handelserfordernisse

Infrastruktur-Management

Order-Routing-Netzwerke

Pre-Trade Risikobewertung

Ausführung, algorithmische Rechner und SOR

Marktdatenlieferanten

Carriers und Netzwerkdiensteanbieter

interxion™

Latency Monitoring

Netzwerk- und Konnektivitätsanbieter

Abnehmer von Finanzdienstleistungen fordern Low-Latency-Anbindungen an die Märkte in ganz Europa. Als Carrier-neutraler Anbieter von Rechenzentren bietet Interxion eine grosse Auswahl an Low-Latency-Anbindungsmöglichkeiten.

Aus diesem Grund sind Netzwerkbetreiber und Anbieter von Netzwerkdiensten ein integraler Bestandteil des Financial Hub Partner Programms von Interxion. Die Kunden entscheiden in dieser wettbewerbsträchtigen Branche gern selbst. Sie wollen sich die schnellsten Routen zwischen unseren Rechenzentren und den Ausführungsstandorten selbst aussuchen.

Interxion Financial Hubs

- | | |
|--------------|-------------|
| • Amsterdam | • Madrid |
| • Brüssel | • Paris |
| • Kopenhagen | • Stockholm |
| • Frankfurt | • Wien |
| • London | • Zürich |

Zertifizierungen & Mitgliedschaften



London Stock Exchange

LSE-akkreditierter Proximity Hosting-Anbieter



ISO-27001-Zertifizierung für Informations-Sicherheits-Management-Systeme

Uptime Institute™

Gründungsmitglied EMEA Chapter, Uptime Institut



the green grid™
member

Aktives Mitglied, The Green

Kontakt

Gerne stehen wir Ihnen mit weiteren Informationen zur Verfügung. Bitte kontaktieren Sie uns unter:

Interxion (Schweiz) AG

Tel: +41 (0)44 562 30 00
 Fax: +41 (0)44 562 30 01
 E-Mail: info.ch@interxion.com
 Web: www.interxion.ch

© Januar 2010 Interxion. Interxion und das Interxion-Logo sind Warenzeichen oder eingetragene Warenzeichen. Alle anderen Markennamen und Logos sind Warenzeichen oder eingetragene Warenzeichen ihrer Inhaber.